

उपभोक्ता की क्यत
(Consumer's Surplus)

Dr. Dineshwar Jaiswal
Assistant Professor
Dept. of Economics

mobile No:- 9973592631

उपभोक्ता की कार्यक्षम कल्पना को इष्टि से उपभोक्ता की क्यत का अपना एक विशेष महत्व है। इस सिद्धांत की कल्पना सर्वप्रथम सन् 1844 में एक आंग्लो अर्थशास्त्री एवं इ.जी.ए.ए. के प्रोफेसर (R.J. Dupit) द्वारा की गई थी। इसके बाद प्रो. मार्शल ने इस कारण का वैज्ञानिक अध्ययन 1890 ई. में 'Principles of Economics' में किया। मार्शल के इस 'उपभोक्ता की क्यत' का लगान (Consumer's Rent) तथा बाद में 'उपभोक्ता की क्यत' (Consumer's Surplus) के नाम से प्रचारा गया और आधुनिक अर्थशास्त्री इसे 'क्रेता की क्यत' (Buyer's Surplus) के नाम से भी जाना जाता है। मार्शल के बाद प्रो. रिक्स ने इस विचार को 'तटस्थता वक्र' की सहायता से प्रस्तुत किया है।

उपभोक्ता की क्यत के संदर्भ में निम्न अर्थशास्त्री के निम्न-2 दंग से परिभाषित किया है जो इस प्रकार हैं:-

- ① प्रो. मार्शल के अनुसार, "किसी वस्तु की उपभोक्ता से संबंधित रहने की अपेक्षा उपभोक्ता को कीमत देने के लिए तैयार रहना तथा वास्तव में, जो कीमत देता है, उसके अंतर को 'उपभोक्ता की क्यत' कहते हैं।"
 - ② प्रो. जॉर्ज मैराल के अनुसार, "किसी वस्तु से मनुष्य को उपभोक्ता की क्यत प्राप्त करता है, वह उस वस्तु से मिलनेवाली संतुष्टि तथा उसे प्राप्त करने के लिए (यात्री) गई संतुष्टि का अंतर है।"
 - ③ मैक्स के अनुसार, "हम जो कुछ देते हैं तैयार जायेंगे और जो हमें देना होता है, उन दोनों के अंतर को उपभोक्ता की क्यत कहा जाता है।"
- उपर्युक्त परिभाषाओं के आधार पर उपभोक्ता की क्यत को स्वरूप परिभाषा का इस प्रकार ही जा सकता है - "उपभोक्ता की क्यत या सेवा के उपभोक्ता से संबंधित रहने की अपेक्षा इस वस्तु या सेवा के लिए जो मूल्य दे सकता है और जो वास्तव में वह देता है, उन दोनों का अंतर ही 'उपभोक्ता की क्यत' है।" संक्षेप में उपभोक्ता की क्यत = कीमत जो हम देते हैं तैयार हैं - जो हम वास्तव में देते हैं।

50रु. — 10रु.

→ उपभोक्ता की क्यत = 50 - 10 = 40 रु. कुल क्यत कुमा 17.0

उदाहरण द्वारा स्पष्टीकरण (For Example) :- उपभोक्ता की वचत का स्पष्टीकरण एक उदाहरण द्वारा किया जा सकता है। मान लीजिए, एक व्यक्ति बाजार से सेवा खरीता है, प्रत्येक सेवा की कीमत 10 रुपये है।

निम्नलिखित सारणी 1 से सेवाओं की वचत, उनसे प्राप्त उपभोक्ता की वचत का ज्ञान होगा :-

सारणी 1 - सेवाओं से प्राप्त उपभोक्ता की वचत :-

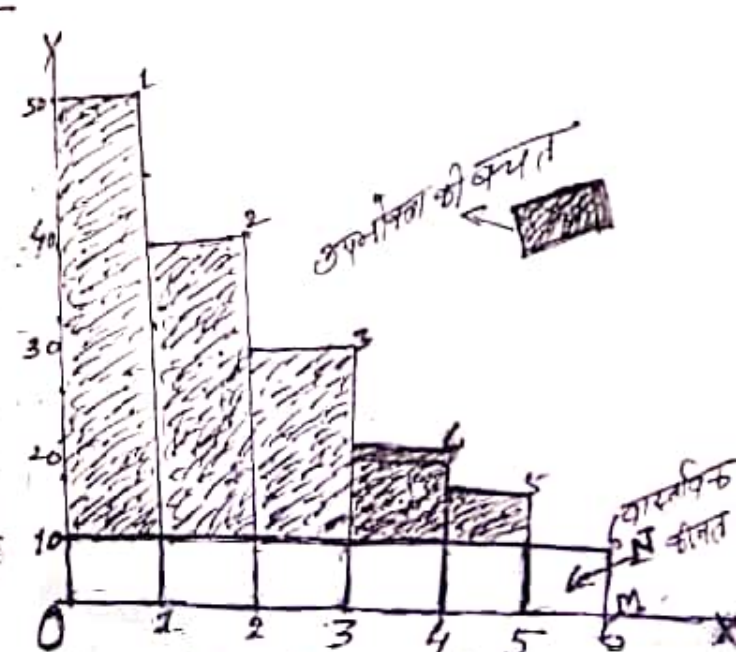
सेवाओं की वचत	वचत कीमत जो उपभोक्ता देने को तैयार है (रुपये में)	बाजार की कीमत (रुपये में)	उपभोक्ता की वचत (रुपये में)
1	50	10	$50 - 10 = 40$
2	40	10	$40 - 10 = 30$
3	30	10	$30 - 10 = 20$
4	25	10	$25 - 10 = 15$
5	20	10	$20 - 10 = 10$
6	10	10	$10 - 10 = 0$
	175	60	$175 - 60 = 115$

कुल उपभोक्ता की वचत 115 रुपये हुआ।

चित्र :- 01 में

रेखाचित्र द्वारा स्पष्टीकरण :-

चित्र - 1 से स्पष्ट है कि उपभोक्ता की प्रथम एवं पॉन्ग सेवाओं की वचत प्राप्त होती है। पहले सेव से $(50 - 10) = 40$ उपभोक्ता की वचत प्राप्त होती है। इसके सेव से $(40 - 10) = 30$, तीसरे सेव से $(30 - 10) = 20$ चौथे सेव से $(25 - 10) = 15$ और पाँचवें सेव से $(20 - 10) = 10$ उपभोक्ता की वचत प्राप्त होती है। छठे सेव से उस बुद्धिगम उपभोक्ता की वचत प्राप्त नहीं होती है।



चित्र 1 में NM अर्थात् 10 रुपये की कीमत जो उपभोक्ता वास्तव में देता है। NM के ऊपर जो आगत कम है, वे उपभोक्ता की वचत को दर्शाता है।